



Technico Commercial Touraine (H/F)

La société Tout pour la Cave commercialise pour les vignobles de la Loire, des intrants, obturateurs, consommables et petits équipements. Le souhait est de mettre en avant un savoir-faire personnalisé et un service de qualité. La structure au sein d'un groupe familial et dynamique, composée d'une équipe impliquée, recherche son nouveau collaborateur :

Un Technico Commercial Touraine (H/F)

Si vous êtes en quête d'un nouveau challenge régional
Souhaitez garder le contact avec les caves et le monde du vin
Apporter votre expertise technique
Développer votre pugnacité commerciale
Et établir une démarche clientèle pérenne
Rejoignez-les.... Le poste est fait pour vous !

Vos missions :

Vous analysez les besoins tout en fidélisant le portefeuille de clients existants
Vous développez votre zone à travers des produits innovants
Vous accompagnez vos clients en proposant un service de qualité
Vous communiquez avec l'équipe et les partenaires au quotidien
Vous ciblez les gammes d'obturateurs et d'intrants en oenologie
Vous êtes impliqué dans les évènements locaux

Votre Profil :

De formation BTS VO ou VS et/ou ingénieur commercial
Autonome, impliqué, pugnace, organisé, curieux
Expérience pertinente dans la vente et dans le milieu viti-vinicole (1 à 3 ans d'expérience)
Connaissance du marché du vin
Expertise technique sur les processus et la dégustation
Réseau identifié dans cette région à travers différents interlocuteurs (laboratoires, caves, consultants, négociants, interprofessions)

Les éléments à prendre en compte :

Véhicule, outils de communication

Home office

Statut Cadre, rémunération (fixe + variable)

Mail pour les candidatures (CV) : mission@modules-team.com

En plus de votre CV, vous avez la possibilité d'apporter sous format vidéo des informations sur votre profil ou motivation pour vous distinguer : www.modules-team.com