

## MISSIONS PRINCIPALES

Sous la responsabilité du Responsable Transplantation Embryonnaire en ferme, vous participez à l'élaboration et à la mise en œuvre de la politique commerciale d'EVOLUTION afin d'optimiser notre réseau de receveuses sur l'**intégralité de la zone EVOLUTION**.

Vos missions principales seront les suivantes:

- Prospection et développement du Réseau Repro Elite
- Recruter et animer le portefeuille d'éleveurs naisseur pour les contrats de femelles élites.
- Participer à définir et appliquer les méthodes de prospection
- Réaliser des audits en élevage
- Assurer le suivi de la signature des accords de partenariats et le référencement des nouveaux élevages
- Appliquer la politique commerciale et tarifaire en concertation avec votre Responsable et assurer la bonne application des conditions générales de vente.
- Assurer un bon relais d'information entre les Techniciens TE, Techniciens Création Génétique, les Techniciens d'Insémination, etc.
- Assurer un reporting régulier avec les outils à disposition.
- Veiller au respect des procédures et des accords de partenariats.

Poste à pourvoir en CDD pour une durée de 6 mois. Déplacements réguliers sur un Grand quart Nord-Ouest à prévoir.

Pour mener à bien votre mission vous bénéficiez de tout le matériel nécessaire : PC, téléphone portable, véhicule de service.

## PROFIL RECHERCHE

De formation supérieure commerciale et/ou agricole, vous justifiez d'une expérience d'au moins deux ans dans la vente de conseil idéalement acquise dans le secteur de l'élevage bovin. Vous avez notamment acquis dans le cadre de votre formation ou de vos expériences des connaissances techniques en repro.

Orienté(e) résultat, votre dynamisme et votre sens du commerce vous permettent de réaliser les objectifs définis avec votre direction. Vous êtes reconnu(e) pour votre capacité d'organisation et votre aisance à prendre des initiatives.

Vous avez le sens du contact, faites preuve d'un excellent relationnel et l'orientation client est pour vous une priorité.

### TYPE DE CONTRAT

CDD de 6 mois

### POSTE À POURVOIR

Dès que possible

### LOCALISATION

NOYAL SUR VILAINE (35)

## LA SOCIÉTÉ

EVOLUTION, groupe coopératif agricole majeur dans les métiers de la reproduction et de la génétique bovine est présent dans diverses filières (bovine, caprine, équine,...). Structure dynamique et en pleine expansion sa mission est d'accompagner les éleveurs afin de contribuer, ensemble, aux enjeux nutritionnels et environnementaux à l'échelle mondiale et de pérenniser l'entreprise et les élevages pour les générations futures.

Construite sur des valeurs fortes, la coopérative souhaite assurer le développement des compétences de toutes ses équipes, pour les aider à relever les défis importants de l'élevage d'aujourd'hui et de demain.

*Pour postuler, merci d'envoyer votre CV  
par mail à :*

<https://careers.werecruit.io/fr/evolution/offres/technico-commercial-en-elevage-bovin-af4063>