

MISSIONS PRINCIPALES

Sous la responsabilité du Responsable Région, vous participez à l'élaboration et à la mise en œuvre de la politique commerciale d'EVOLUTION afin d'optimiser les ventes de nos solutions de Monitoring.

Vos missions principales seront les suivantes :

- Fidéliser et développer la part d'activité commerciale chez les adhérents et clients, en travaillant en relation étroite avec notre service clients,
- Participer au traitement des réclamations en collaboration avec notre service clients,
- Prospecter et développer l'ensemble des activités commerciales monitoring sur votre région,
- Mener des actions de promotion et de prospection chez les adhérents,
- Réaliser une veille concurrentielle
- Appliquer la politique commerciale et tarifaire en concertation avec le Responsable de Région et assurer la bonne application des conditions générales de vente,
- Assurer un bon relais d'information entre les Techniciens d'Insémination, les équipes commerciales et le Responsable de Région
- Assurer un reporting régulier avec les outils à disposition,
- Animer l'offre monitoring auprès des Techniciens d'Insémination de votre région,
- Participer à la formation commerciale et technique des Techniciens de votre région,
- Organiser ou participer à l'animation de réunions d'éleveurs,
- Réaliser des interventions dans les écoles et autres structures de formation.

PROFIL RECHERCHÉ

De formation supérieure commerciale et/ou agricole, vous justifiez d'une expérience d'au moins deux ans dans la vente idéalement acquise dans le secteur de l'élevage. Vous êtes d'ailleurs reconnu(e) pour votre connaissance des techniques agricoles et de l'élevage.

Orienté(e) résultat, votre dynamisme et votre sens du commerce vous permettent de réaliser les objectifs définis avec votre direction.

Vous avez le sens du contact, faites preuve d'un excellent relationnel et l'orientation client est pour vous une priorité. Vous êtes reconnu(e) pour votre capacité d'organisation et votre aisance à prendre des initiatives.

TYPE DE CONTRAT

CDD de 6 mois

POSTE À POURVOIR

Dès que possible

LOCALISATION

ANCENIS (44)

LA SOCIÉTÉ

EVOLUTION, groupe coopératif agricole majeur dans les métiers de la reproduction et de la génétique bovine est présent dans diverses filières (bovine, caprine, équine,...). Structure dynamique et en pleine expansion sa mission est d'accompagner les éleveurs afin de contribuer, ensemble, aux enjeux nutritionnels et environnementaux à l'échelle mondiale et de pérenniser l'entreprise et les élevages pour les générations futures.

Construite sur des valeurs fortes, la coopérative souhaite assurer le développement des compétences de toutes ses équipes, pour les aider à relever les défis importants de l'élevage d'aujourd'hui et de demain.

*Pour postuler, merci d'envoyer votre CV
par mail à :*

<https://careers.werecruit.io/fr/evolution/offres/technico-commercial-technologie-de-lelevage-a4ce4c>