

Technico-commercial(e) agricole (CDI - à partir de février 2019)

Optimistes, passionnés et pragmatiques, nous construisons la ferme de demain, respectueuse de l'environnement et des hommes. Ombrea conçoit un système d'ombrières intelligentes permettant aux agriculteurs de continuer à produire leurs cultures malgré les effets du changement climatique.

Après deux ans d'existence, notre start-up avance vite. Pour aller encore plus loin, nous recherchons un(e) technico-commercial(e) agricole ultra motivé(e) à l'idée de participer à une aventure hors-normes.

Vos missions

- Vous analysez le besoin du client et travaillez en étroite collaboration avec l'équipe technique afin de proposer la solution la plus performante et adaptée
- Vous présentez les études techniques et procédez au suivi client après installation
- Vous alimentez et gérez votre fichier client, composé d'agriculteurs
- Vous participez à des événements ponctuels pour aller à la rencontre des professionnels du secteur (salons, conférences, journées portes-ouvertes ...)
- Vous établissez une veille ciblée et régulière
- Vous organisez et réalisez des rendez-vous de prospection (téléphoniques et physiques)
- Vous assurez un reporting régulier de votre activité

Profil recherché

Vous disposez d'une double compétence agricole / vente, de niveau BAC +2 minimum. Idéalement, vous avez suivi vos études dans un lycée agricole et êtes titulaire d'un BTSA (Brevet de technicien supérieur agricole).

Vous justifiez d'une expérience de 2 ans minimum sur un poste similaire dans le secteur agricole.

- Vous êtes rigoureux(se) et conscient(e) des enjeux de confidentialité
- Vous aimez et connaissez parfaitement les spécificités du monde agricole et ses besoins
- Vous avez un excellent relationnel
- Vous êtes autonome et aimez le terrain
- L'écologie n'est pas un concept abstrait pour vous
- Vous êtes force de proposition
- Votre curiosité vous pousse à vous dépasser au quotidien
- Le travail d'équipe en start-up vous attire
- Vous avez impérativement le permis B

Poste en CDI à partir de février 2019. Rémunération fixe selon profil + variable.

Comment postuler ?

Pour postuler, envoyer un CV accompagné d'une courte présentation par e-mail à : recrutements@ombrea.fr avec en objet la mention "TECHNICO-COMMERCIAL"